

Conclusiones extraídas de la Documentación Estadístico Contable y del Negocio correspondiente al ejercicio 2013, remitida por los corredores, personas físicas, sociedades de correduría de seguros y agentes de seguros vinculados supervisados por el Principado de Asturias.

Servicio de Supervisión Financiera y Seguros

1. Introducción

1.1 Datos de Registro

A fecha 31 de diciembre de 2013, se encontraban inscritos en el Registro administrativo especial de mediadores de seguros, corredores de reaseguros y de sus altos cargos del Principado de Asturias, un total de 45 mediadores de seguros¹, de los que cuarenta y tres (el 95,56%) eran corredores de seguros² y dos (el 4,44%) agentes de seguros vinculados³ (personas físicas).

La distribución de los **corredores de seguros** inscritos en el registro, entre **personas físicas y jurídicas** es similar a la observada a nivel nacional: el 65,12% (28) son sociedades de correduría de seguros, y el 34,88% (15), son personas físicas.

En cuanto a la distribución de los corredores de seguros según la Administración supervisora, de los 120 corredores de seguros domiciliados en Asturias, el 35,83%, **están bajo supervisión del Principado de Asturias**, porcentaje ligeramente superior al del año 2013.

Finalmente, comentar que el porcentaje que suponen los corredores de seguros con domicilio social en Asturias, independientemente de cual sea su Administración supervisora, sobre el total de corredores nacionales, se mantiene alrededor del 3,74%.

Cuadro nº 1. Distribución de mediadores de seguros inscritos en el registro del Principado de Asturias a 31-12-2013

MEDIADORES	P. FÍSICAS	P. JURÍDICAS	TOTAL 31-12-2013	TOTAL 31-12-2012	TOTAL 31-12-2011
AGENTES VINCULADOS	2	0	2	2	2
CORREDORES	15	28	43	41	35

¹ **Mediador de seguros:** personas físicas y jurídicas que, a cambio de una remuneración, emprendan o realicen las actividades de mediación de seguros o de reaseguros según lo dispuesto en la Ley 26/2006, de 17 de julio, de mediación de seguros y reaseguros privados. Los mediadores de seguros se clasifican en agentes de seguros, ya sean exclusivos o vinculados, y en corredores de seguros.

² **Corredor de seguros:** Son corredores de seguros las personas físicas o jurídicas que realizan la actividad mercantil de mediación de seguros privados definida en el artículo 2.1 de la Ley 26/2006, sin mantener vínculos contractuales que supongan afección con entidades aseguradoras, y que ofrece asesoramiento independiente, profesional e imparcial a quienes demanden la cobertura de los riesgos a que se encuentran expuestos sus personas, sus patrimonios, sus intereses o responsabilidades.

³ **Agente de seguros vinculado:** Son agentes de seguros vinculados las personas físicas o jurídicas que, mediante la celebración de un contrato de agencia con varias entidades aseguradoras y la inscripción en el Registro administrativo especial de mediadores de seguros, corredores de reaseguros y de sus altos cargos, se comprometen frente a éstas a realizar la actividad de mediación definida en el artículo 2.1 de la Ley 26/2006, en los términos acordados en el contrato de agencia de seguros.

1.2 Obligación legal de remisión de información

Desde el año 2004, los corredores de seguros están obligados a remitir a la Administración competente información estadístico-contable anual de su actividad (en adelante DEC). No obstante, el Real Decreto 764/2010, de 11 de junio, por el que se desarrolla la Ley 26/2006, de 17 de julio, de mediación de seguros y reaseguros privados en materia de información estadístico contable y del negocio y de competencia profesional, amplía a los agentes de seguros vinculados la obligación de proporcionar datos relativos a su actividad, estableciendo además, nuevos formularios para ambos colectivos.

En el Principado de Asturias, tenían obligación de presentar esta información: dos agentes vinculados, persona física, y cuarenta y tres corredores de seguros activos a 31 de diciembre de 2013 (quince personas físicas y veintiocho personas jurídicas); esto es, todos los corredores inscritos a esa fecha, cantidad a la que hay que añadir un corredor persona física dado de baja durante el ejercicio, y por tanto, con obligación de presentar la documentación por las actividades desarrolladas en ese año. Así, se recibieron un total de cuarenta y seis DEC's presentadas, todas ellas remitidas en plazo, sin perjuicio de los requerimientos que, con posterioridad, fueron cursados para solicitar la aclaración o ampliación de alguna cuestión puntual de los interesados.

De la documentación remitida por esos cuarenta y seis mediadores de seguros privados, se extraen las conclusiones del presente informe para 28 corredores, persona jurídica; 16, corredores, persona física; y 2 agentes de seguros vinculados, persona física.

2.- Análisis de los datos de la DEC 2013: Corredores de seguros

2.1.- Volumen de negocio

Cuadro nº 2. Volumen total de negocio

Unds: euros	TOTAL PRIMAS 2013	TOTAL PRIMAS 2012	% VARIACIÓN 13-12
CORREDORES PF	4.585.497,45 (16,39%)	3.114.857,36	47,21%
CORREDORES PJ	23.387.492,86 (83,61%)	19.780.708,08	18,23%
TOTAL	27.972.990,31	22.895.565,44	22,18%
Media Corredores PF	286.593,59	207.657,16	38,01%
Media Corredores PJ	835.267,60	824.196,17	1,34%
Media Total (PF+PJ)	635.749,78	587.065,78	8,29%

Cuadro nº 3. Nueva Producción

Unds: euros	TOTAL PRIMAS 2013	TOTAL PRIMAS 2012	% VARIACIÓN 13-12
CORREDORES PF	1.523.982,27 (17,67%)	1.189.114,14	28,16%
CORREDORES PJ	7.102.575,32 (82,33%)	4.408.424,01	61,11%
TOTAL	8.626.557,59	5.597.538,15	54,11%
Media Corredores PF	95.248,89	79.274,28	20,15%
Media Corredores PJ	253.663,40	183.684,33	38,10%
Media Total (PF+PJ)	196.058,13	143.526,62	36,60%

El volumen total de cartera⁴ de los corredores de seguros supervisados por el Principado de Asturias en el año 2013, ascendió **27.972.990,31** euros, con una tasa de crecimiento interanual del 22,18%, rompiendo así con la dinámica negativa de los dos años anteriores. De esta cartera, el 30,84% (**8.626.557,59** euros) corresponde a nueva producción⁵, que creció a una tasa del 54,11%.

Se reanuda así el crecimiento del sector que se había interrumpido durante 2011 y 2012, en los que la tasa de crecimiento, tanto del volumen total de negocio como de nueva producción, del conjunto de los corredores había sido negativa; por lo que, parece que el sector aguantó razonablemente bien los efectos adversos de la crisis, tal y como observamos a continuación.

Cuadro nº 4. Tasas de crecimiento interanuales (%)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
Volumen total de negocio	3,37	5,01	16,23	9,82	-14,34	-0,10	22,18
Nueva producción	5,39	11,91	0,52	43,72	-17,83	-13,62	54,11

Ciñéndonos al ejercicio 2013, destacar que, crecen todos los mediadores, frente al año anterior donde solo crecían los corredores, persona jurídica, destacando el 47,21% de crecimiento del volumen total de los corredores persona física, que había sido negativo en el 2012. En nueva producción, el crecimiento es mayor en las personas jurídicas, del 61,11%.

El tamaño medio de los corredores de seguros, personas físicas más jurídicas, expresado en volumen de primas medias, alcanza un valor de 635.749,78 euros en volumen total, ascendiendo un 8,29% respecto a 2012, y en nueva producción, la cartera es de 196.058,13 euros, con una subida significativa de un 36,60% frente a la caída del 20,26% del ejercicio anterior.

En general las sociedades de correduría de seguros presentan un mayor tamaño que los corredores, persona física, pero su cifra de negocio media se ha ido reduciendo y así, si superaba ligeramente el millón de euros, en 2010, durante los dos años siguientes se ha ido reduciendo hasta llegar a los 824.196,17 euros en volumen total del año 2012, experimentando un pequeño repunte en el 2013 del 1,34% alcanzando los 835.267,60 euros en Volumen Total y los 253.663,40 euros en Nueva Producción frente a los 183.684,33 euros del año anterior, con lo que el incremento es muy significativo en este caso 38,10%.

2.2.- Análisis de la actividad por ramos

a) Totales

A continuación se presenta la distribución del volumen total de primas y de nueva producción entre sectores de vida y no vida, independientemente de quien las haya intermediado, corredores de seguros, persona física, o sociedades de correduría de seguros:

⁴ **Volumen de negocio o cartera:** importe total de primas devengadas intermediadas. Se entiende por primas devengadas intermediadas en el ejercicio, las correspondientes a contratos perfeccionados o prorrogados en el ejercicio, en relación con las cuales el derecho del asegurador al cobro de las mismas surge durante el mencionado periodo, netas de anulaciones y que han sido intermediadas en el ejercicio.

⁵ **Nueva producción:** parte de las primas devengadas intermediadas correspondientes a contratos perfeccionados en el ejercicio (de 1 de enero a 31 de diciembre).

Cuadro nº 5. Distribución vida / no vida en 2013

2013					
Unds: euros	VIDA	% s/total	NO VIDA	% s/total	TOTAL
Volumen total	7.354.743,50	26,29	20.618.246,81	73,71	27.972.990,31
Nueva producción	2.410.029,94	27,94	6.216.527,65	72,06	8.626.557,59

Los ramos de vida han supuesto, en el año 2013, un 26,29% del total de primas de la cartera total y los ramos de no vida constituyen el 73,71% restante. En el conjunto de pólizas del último año, los porcentajes se reparten entre un 27,94% del valor total de las primas para vida, y el 72,06% restante para los ramos de no vida.

b) Cuota de mercado por colectivo (PF/PJ)

El 83,61% del negocio total está en manos de las sociedades de correduría de seguros (82,33% en nueva producción), frente al 16,39% restante que gestionan los corredores, persona física, (17,67% en nueva producción), mostrando un leve repunte de la participación de las personas físicas frente a la dinámica de los ejercicios anteriores.

Cuadro nº6. Distribución cuota de mercado sobre el total intermediado por colectivo
Volumen total 2013

Unds: euros	% VIDA s/total intermediado por colectivo	% NO VIDA s/total intermediado por colectivo	total intermediado por colectivo
CORREDORES PF	15,61	84,39	100
CORREDORES PJ	28,39	71,61	100

Del volumen total intermediado por los corredores personas físicas, un 15,61% ha sido en el ramo de vida y el 84,39% restante en los ramos de no vida. En el caso de las corredurías, el ramo de vida aglutina el 28,39% del negocio frente al 71,61% intermediado en los ramos de no vida.

Cuadro nº7. Distribución cuota de mercado sobre el total intermediado por colectivo
Nueva producción 2013

Unds: euros	% VIDA s/total intermediado por colectivo	% NO VIDA s/total intermediado por colectivo	total intermediado por colectivo
CORREDORES PF	21,76	78,24	100
CORREDORES PJ	29,26	70,74	100

Los datos de nueva producción constatan la importancia del ramo de no vida, 78,24% de las primas intermediadas en el caso de los corredores, persona física, y un 70,74% en el de las corredurías.

c) Cuota de mercado vida / no vida

Tanto los corredores, persona física, como las sociedades de correduría de seguros continúan especializados en los ramos de no vida, que supone un 73,71% del volumen total intermediado, algo por encima del ejercicio anterior (72,60%).

Si nos fijamos, ahora, en el reparto del total de las primas intermediadas en vida y no vida, vemos que la cuota de mercado se distribuye de la siguiente manera:

Del negocio total de vida, las personas físicas aglutinan el 9,73% y las corredurías el 90,27%; en el caso de los ramos de no vida, la diferencia no es tan contundente: el 18,77% fue intermediado por los corredores y el 81,23% restante por corredurías.

De acuerdo con los datos de nueva producción, en el ramo de vida, un 13,76% es intermediado por corredores, y el 86,24% restante por las sociedades de correduría, y en los ramos de no vida, las personas físicas participan en un 19,18% frente al 80,82% de las personas jurídicas.

Cuadro nº8. Distribución volumen total de primas 2013 entre corredores, persona física, y sociedades de correduría de seguros respecto al total intermediado en vida / no vida

2013				
Unds: euros	VIDA	% s/total intermediado VIDA	NO VIDA	% s/total intermediado NO VIDA
CORREDORES PF	715.897,48	9,73	3.869.599,97	18,77
CORREDORES PJ	6.638.846,02	90,27	16.748.646,84	81,23
TOTAL intermediado	7.354.743,50	100	20.618.246,81	100

Cuadro nº9. Distribución nueva producción 2013 entre corredores, persona física, y sociedades de correduría de seguros respecto al total intermediado en vida / no vida

2013				
Unds: euros	VIDA	% s/total intermediado VIDA	NO VIDA	% s/total intermediado NO VIDA
CORREDORES PF	331.692,57	13,76	1.192.289,70	19,18
CORREDORES PJ	2.078.337,3780	86,24	5.024.237,95	80,82
TOTAL intermediado	2.410.029,94	100	6.216.527,65	100

d) Cartera media de vida / no vida y por colectivo

Cuadro nº 10. Volumen total de primas intermediadas: Cartera media vida / no vida y por colectivo

2013			
Unds: euros	Cartera media VIDA	Cartera media NO VIDA	Cartera media total (vida+no vida)
CORREDORES PF	44.743,59	241.850,00	286.593,59
CORREDORES PJ	237.101,64	598.165,96	835.267,60
Cartera media total (PF+PJ)	167.153,26	468.596,52	635.749,78

Cuadro nº 11. Nueva Producción: Cartera media vida / no vida y por colectivo

2013			
Unds: euros	Cartera media VIDA	Cartera media NO VIDA	Cartera media total (vida+no vida)
CORREDORES PF	20.730,79	74.518,11	95.248,89
CORREDORES PJ	74.226,33	179.437,07	253.663,40
Cartera media total (PF+PJ)	54.773,41	141.284,72	196.058,13

⇒ La cartera media por corredor de seguros, persona física, en cuanto al volumen total de negocio, fue de 286.593,59 euros (207.657,16 euros en 2012), que por ramos se distribuye entre los 44.743,59 euros de media en vida y los 241.850,00 euros en no vida. En el caso de las sociedades de correduría de seguros, la cartera media se sitúa en 835.267,60 euros (824.196,17 euros en 2012), repartidos entre los 237.101,64 euros de media en vida y los 598.165,96 euros de no vida.

⇒ En nueva producción, el importe medio de primas intermediadas se reparte de la siguiente manera: para personas físicas se sitúa en los 95.248,89 euros (79.274,28 euros en 2012), distribuidos entre los 20.730,79 euros de vida y los 74.518,11 euros en no vida. Las sociedades de correduría de seguros han intermediado una media de 253.663,40 euros (183.684,33 euros en 2012), correspondiendo 74.226,33 euros en vida, y 179.437,07 euros a los ramos de no vida.

Como apuntamos anteriormente, tanto en volumen total de negocio como en nueva producción, la especialización es clara en los ramos de no vida, y a continuación veremos cuáles de éstos son los más destacados.

e) *Distribución entre los principales ramos no vida*

Cuadro nº 12. Volumen total: distribución % ramos no vida

VOLUMEN TOTAL de primas intermediadas	TOTAL CORREDORES (PF+PJ)	
	2013	2012
	% s/ total Primas ramos no vida	% s/ total Primas ramos no vida
AUTOS	52,58	56,74
CRÉDITO Y CAUCIÓN	3,18	6,64
MULTIRIESGO (Hogar/comunidades/comercios /industriales/otros multiriesgos)	21,18	21,55
R.C. (riesgos nucleares /otros riesgos)	4,79	6,44
RESTO DE RAMOS	18,27	8,63
TOTAL	100	100

Cuadro nº 13. Nueva Producción: distribución % ramos no vida

NUEVA PRODUCCIÓN	TOTAL CORREDORES (PF+PJ)	
	2013	2012
	% s/ total Primas ramos no vida	% s/ total Primas ramos no vida
AUTOS	44,82	63,91
MULTIRIESGO (Hogar/comunidades/comercios /industriales/otros multiriesgos)	14,09	16,36
R.C. (riesgos nucleares /otros riesgos)	3,24	8,21
CRÉDITO Y CAUCIÓN	0,19	1,14
RESTO DE RAMOS	37,66	10,38
TOTAL	100	100

Las conclusiones que se extraen son las siguientes:

⇒ Primera: Aunque en la cartera total existe una evidente concentración en el ramo de autos, con un 52,58% del total de primas de no vida, es sin embargo, inferior al 56,74% del año anterior, observación también oportuna respecto a la nueva producción del año 2013 que siendo el 44,82% del total, es un porcentaje menor al 63,91% del año anterior. Del resto de ramos merecen mención aparte los correspondientes a Multiriesgo con un 21,18%, relevancia que se mantiene en la nueva producción. Otro sector notable es el correspondiente a los seguros de crédito y caución, aunque debe reseñarse que la cifra se concentra, únicamente, en tres sociedades de correduría especializadas en este tipo de pólizas; el ramo seguros de “Responsabilidad Civil” es el siguiente en importancia, un 4,79% del volumen total, disminuyendo su cuota de interés en la nueva producción donde alcanza el 3,24%.

⇒ Segunda: Aunque la concentración es notable en los ramos señalados que suponen, en volumen total, un 81,73% del total, reservando para el resto de ramos el 18,27%; sin embargo, supone una considerable retroceso frente al año anterior (91,37% para los ramos principales y 8,63% para el resto), que deberá ser objeto de atención los próximos años, para confirmar lo que parece ser una diversificación en los ramos abarcados por nuestros mediadores. Lo propio cabe decir al respecto de la nueva producción, donde, si bien, el 62,34% se trata de primas intermediadas en los ramos principales ya un 37,66% lo es en el resto de ramos, multiplicado por tres la cantidad del año anterior (10,38%).

2.3.- Comisiones y honorarios

El volumen de comisiones devengadas por el total de corredores supervisados por el Principado de Asturias en el año 2013 asciende a 3.026.362,29 euros, de los que 2.863.127,3 euros corresponden a los ramos de no vida (94,61%), y 163.234,99 euros al ramo de vida (5,39%). En nueva producción, el total de 753.543,48 euros, se distribuye entre los 708.459,31 euros de no vida (94,02%) y los 45.084,17 euros, de vida (5,98%).

Por colectivo, el porcentaje medio de comisión difiere en un 1%, ya que en el caso de los corredores, persona física, es de un 11,76% frente al 10,63% de las sociedades de correduría⁶; situándose la comisión media total de la cartera en el año 2013 en un 10,82%.

Los datos sobre la nueva producción muestran márgenes de un 11,06% para los corredores, persona física y un 8,24% para sociedades de correduría, resultando un porcentaje medio total del 8,74%, por debajo del porcentaje de comisión media de la cartera mencionado con anterioridad.

En ambos casos, tanto personas físicas como jurídicas perciben una comisión media por debajo de la del año anterior, siendo esta bajada de rentabilidad compensada con un aumento del volumen intermediado. Esta disminución se explica por el crecimiento en los ramos de menor margen comercial, tales como el ramo de vida y nuevos ramos de no vida. Parece constatarse que el sector ha optado por abrirse a otros ramos del seguro, así como, reducir márgenes para mantener o aumentar cuota de mercado, frente al escenario de crisis al que se enfrentan.

Cuadro nº 14. Volumen total de negocio: comisión media y % de comisión sobre primas

VOLUMEN TOTAL DE NEGOCIO (VIDA + NO VIDA). Año 2013				
	Primas intermediadas	Comisiones devengadas	% comisión s/primas	Honorarios profesionales
CORREDORES PF	4.585.497,45	539.338,45	11,76	0
CORREDORES PJ	23.387.492,86	2.487.023,84	10,63	0
TOTAL	27.972.990,31	3.026.362,29	10,82	0

Cuadro nº 15. Nueva Producción: comisión media y % de comisión sobre primas

NUEVA PRODUCCIÓN (VIDA + NO VIDA). Año 2013				
	Primas intermediadas	Comisiones devengadas	% comisión s/primas	Honorarios profesionales
CORREDORES PF	1.523.982,27	168.599,15	11,06	0
CORREDORES PJ	7.102.575,32	584.944,33	8,24	0
TOTAL	8.626.557,59	753.543,48	8,74	0

⁶ El diferencial que mantenían durante el año anterior era superior ya que rondaba el 3%, por lo que se observa una tendencia a igualarse las rentabilidades en los dos colectivos, entre los que venía primando considerablemente el de personas físicas.

Por ramos, con independencia de qué colectivo haya intermediado las primas, los porcentajes de comisión difieren sustancialmente. Así en volumen total, el margen del ramo de vida es de un 2,22% frente al 13,89% de los ramos de no vida; en nueva producción las conclusiones son similares, un 1,87% en el ramo de vida y un 11,40% para los ramos de no vida.

Si tenemos en cuenta, ahora, tanto el **colectivo como los ramos**, el margen de los corredores, persona física, es, en volumen total, un 3,15% en vida y un 13,36% en no vida, mientras que el de las sociedades de correduría es del 2,12% y 14,01%, respectivamente. En nueva producción siguen una tónica parecida; así el porcentaje de comisión de los corredores, persona física, es del 2,50% en vida y 13,44% en no vida, y respecto de las sociedades de correduría, estos porcentajes se distribuyen entre el 1,77% y 10,91%, respectivamente.

Cuadro nº 16- Volumen Total .- % de comisión sobre primas según ramo vida/no vida, diferenciado por colectivos

VOLUMEN TOTAL DE NEGOCIO (VIDA + NO VIDA). Año 2013						
	Primas vida	Comisiones vida devengadas	% comisión s/primas	Primas No vida	Comisiones no vida devengadas	% comisión s/primas
CORREDORES PF	715.897,48	22.521,90	3,15	3.869.599,97	516.816,55	13,36
CORREDORES PJ	6.638.846,02	140.713,09	2,12	16.748.646,84	2.346.310,75	14,01
TOTAL	7.354.743,5	163.234,99	2,22	20.618.246,81	2.863.127,3	13,89

Cuadro nº 17- Nueva Producción .- % de comisión sobre primas según ramo vida/no vida, diferenciado por colectivos

NUEVA PRODUCCIÓN (VIDA + NO VIDA). Año 2013						
	Primas vida	Comisiones vida devengadas	% comisión s/primas	Primas No vida	Comisiones no vida devengadas	% comisión s/primas
CORREDORES PF	331.692,57	8.307,11	2,50	1.192.289,70	160.292,04	13,44
CORREDORES PJ	2.078.337,37	36.777,06	1,77	5.024.237,95	548.167,27	10,91
TOTAL	2.410.029,94	45.084,17	1,87	6.216.527,65	708.459,31	11,40

Respecto al capítulo de honorarios profesionales, en ningún caso se ha percibido cantidad alguna por este concepto durante el ejercicio 2013, continuando así con la tónica de ejercicios anteriores.

2.4- Cifras del negocio de la actividad de mediación

Hasta el año 2010, se solía hacer una comparativa entre los resultados netos de la actividad de mediación entre corredores, persona física y sociedades de correduría, pero las modificaciones introducidas por el Real Decreto 764/2010, de 11 de junio, en los formularios que deben cumplimentar los mediadores de seguros, encontramos que en el modelo 3.2 para las sociedades de correduría de seguros, esto es, en la cuenta de pérdidas y ganancias, existen varios epígrafes, tanto de ingresos como de gastos, que no se desglosan entre afectos y no afectos a la actividad de mediación, por lo que resulta imposible hablar de cifras exactas.

Dicho lo anterior, vamos a tomar como referencia de la evolución del negocio, el importe de los ingresos afectos a la actividad de mediación, unos 3.145.594,24 euros que suponen un incremento del 18,57% respecto a los 2.652.908,7 euros del ejercicio anterior, si bien debemos tener en cuenta que estos datos responden a 46 mediadores frente a los 39 que presentaron la DEC en el 2012. De ese total, las sociedades de correduría han generado el 82,67% y los corredores, persona física, el 17,33%.

En cuanto a la estructura de costes, los de personal afecto son los más relevantes en conjunto, ya que absorben el 38,92% del importe neto del total de ingresos afectos a la actividad de todos los corredores, pero hay que diferenciar claramente entre el porcentaje que dichos gastos suponen para las sociedades de correduría, un 42,93% y lo que suponen para los corredores, persona física, que se sitúa en el 19,80%. Para estos últimos tiene un mayor peso: 22,58%, “otros gastos de explotación afectos”.

2.5.- Red de distribución externa.

⇒ Solo un corredor, persona física, esto es, el 6,25% de este colectivo, utiliza red externa para la comercialización de sus productos.

⇒ En el caso de las sociedades de correduría de seguros, son diez las que recurren a esta opción, esto es, el 35,71% del total del colectivo; no obstante, el grado de utilización es muy variable ya que, el negocio total intermediado por la red externa de estas sociedades, oscila entre el 4,57% y el 44,70%.

2.6.- Distribución según número de entidades aseguradoras.

Cuadro nº 18. Distribución número de entidades. Año 2013

Nº Entidades aseguradoras	0-3	4-6	7-15	+15
CORREDORES PF	2	5	6	3
CORREDORES PJ	1	6	18	3
TOTAL	3	11	24	6

Como vemos, la gran mayoría trabaja con un rango de entre 7 y 15 compañías.

2.7.- Empleados / Sucursales

⇒ De todos los corredores supervisados por el Principado de Asturias, nueve tienen más de cuatro empleados, el resto, treinta y cinco, se encuentran en la franja de 1 a 4 empleados.

⇒ Ninguno dispuso de sucursales durante 2013.

2.8.- Formación

Cuadro nº 19. Distribución horas formación. Año 2013

Unds: horas	Personal de dirección	Empleados	Otro personal	Colaboradores (auxiliares)	Total
CORREDORES PF	111	0	0	83	194
CORREDORES PJ	524	551	69	172	1.316
TOTAL	635	551	69	255	1.510

Cuadro nº 20. Distribución personal. Año 2013

Unds: personal	Personal de dirección	Empleados	Otro personal	Colaboradores (auxiliares)	Total
CORREDORES PF	16	4	0	11	31
CORREDORES PJ	39	20	3	42	104
TOTAL	55	24	3	53	135

El número total de horas dedicadas a formación en 2013 por los corredores de seguros supervisados por el Principado de Asturias fue de 1.510, frente a las 1.102 el ejercicio anterior (lo que supone un incremento del 37%). No obstante, el coste por hora sigue siendo poco significativo, debido a que, en gran medida, se trata de cursos organizados por las propias entidades aseguradoras y con carácter gratuito.

3.- Análisis de los datos de la DEC y del negocio 2013: Agentes de seguros vinculados.

El número de agentes de seguros vinculados es muy reducido, como ya se ha comentado, tan solo dos, personas físicas. Su actividad sigue la tónica general vista para los corredores, que se centra en los ramos de no vida, 93,75% de las primas intermediadas en la cartera total, porcentaje algo menor en nueva producción, 68,35%, siendo ambas cifras inferiores a las del 2.012, en la línea ya apuntada respecto de los corredores, de una mayor dedicación al ramo de vida..

Cuadro nº 21. Actividad agentes vinculados. Año 2013

% s/total intermediado	VOLUMEN TOTAL	NUEVA PRODUCCIÓN
VIDA	6,25	31,65
NO VIDA	93,75	68,35
TOTAL	100	100

Dentro de los ramos de no vida, al igual que el resto de los mediadores, destacan el ramo de autos y a mucha distancia el de multiriesgo. Ambos ramos suponen más del 80% del volumen total de primas intermediadas y casi el 100% en nueva producción.

Cuadro nº 22. Actividad agentes vinculados. Ramos no vida. Año 2013

% s/total intermediado	VOLUMEN TOTAL	NUEVA PRODUCCIÓN
AUTOS	77,34	87,52
DECESOS	10,64	0
MULTIRIESGO (Hogar/comunidades/comercios /industriales/otros multiriesgos)	10,92	11,05
RESTO DE RAMOS	1,10	1,43
TOTAL	100	100

4.- Análisis de los datos de la DEC y del negocio 2013 en conjunto (corredores supervisados por el Principado de Asturias y por la DGSFP)

Finalmente, en este informe, se introduce un análisis somero de la importancia, en términos globales, del negocio de todos los mediadores domiciliados en el Principado de Asturias, con independencia de la Administración supervisora.

No obstante, en los datos proporcionados por la DGSFP sobre los mediadores supervisados por dicho centro directivo durante el ejercicio 2013 no se desglosa la información entre personas físicas y personas jurídicas y tampoco se remite con el grado de detalle que permita un análisis pormenorizado según los formularios de la DEC, por lo que se han extraído solo las conclusiones que la información disponible permite. Sería deseable, para años sucesivos, que la información suministrada a las CCAA estuviera desagregada al mismo nivel que la remitida por éstas, de manera que se pudiese realizar un informe más completo y coherente que comprendiese a todo el sector de la mediación en cada ámbito territorial.

La cartera media total (de los 120) se sitúa en torno a 1.344.651,89 euros, inferior a la media del año 2012 que se situó en 1.344.651,89) y el porcentaje de comisión sobre las primas intermediadas alcanza el 12,55 % (ligeramente superior al del ejercicio anterior, que fue del 12%).

**Cuadro nº 23. Total corredores domiciliados en el Principado de Asturias.
Volumen total de negocio 2013**

Unds:euros	Comisiones devengadas	Primas intermediadas	% comisión
Supervisados por Principado Asturias (43)	3.026.362,29	27.972.990,31	10,82
Supervisados por DGSFP (77)	17.233.917,47	133.385.236,71	12,92
Total (120)	20.260.279,76	161.358.227,02	12,55